

Fintech OS

Платежная инфраструктура для управляемых
финансовых операций



Платежный поток становится инфраструктурой

B2B-клиентам нужен прозрачный слой управления оборотом, рисками и отчетностью.

Деньги

Балансы и hold видны сразу. Понятно, где средства.

Операции

Статусы и SLA показывают узкие места процесса.

Риски

Лимиты и аудит контролируют действия и доступы.

Интерес инвестора

Понятная комиссия, растущий оборот, управляемые риски и рабочий демо-продукт.

БОЛЬ РЫНКА

Фрагментация

Ордера, выплаты и споры ведутся в разных системах

Низкая прозрачность

Сложно объяснить, где деньги и почему изменился баланс

Операционный риск

Ошибки статуса, лимита или роли влияют на выручку

Спрос на автоматизацию

Рынок переходит к единым кабинетам, API и управляемым процессам

Fintech OS связывает участников, операции и деньги

У каждой операции есть владелец, статус, финансовый след, связи и запись аудита.



Ключевая ценность: контроль

Статусы, лимиты, роли и аудит в одном контуре

МОДУЛИ ПЛАТФОРМЫ

- Панель
- Ордера
- Выплаты
- Реквизиты
- Балансы
- Споры
- API и webhooks
- Отчеты

Единый слой контроля заменяет таблицы, чаты и ручные сверки.

Оборотная мощность должна расти с контролем

Платформа управляет платежным потоком в рамках договоров, KYC/AML, лимитов и отчетности.



KYC / AML

Проверка участников и правил обработки



Лимиты

Контроль емкости и нагрузки по мерчантам



Роли и доступы

Разделение админских, финансовых и операционных действий



Журнал аудита

Кто, когда и почему изменил статус или баланс



Очередь риска

Операции на проверке и спорные кейсы



Отчетность

Понятная финансовая картина для клиентов и партнеров

Монетизация: оборот и корпоративные сервисы

Платформа зарабатывает комиссию с оборота и B2B-сервисы: лицензия, внедрение, SLA, интеграции.

Комиссия с оборота

Основная переменная выручка от оборота (0,5–2%)

Лицензия платформы

Регулярный SaaS-доступ к платформе и модулям

Внедрение + SLA

Кастомизация, поддержка, API-интеграции и аналитика

ФОРМУЛА ВЫРУЧКИ

Выручка = оборот × ставка + сервисы

ДИАПАЗОН КОМИССИИ

0,5% — 2%

от обработанного оборота

Смешанная модель монетизирует поток и корпоративную ценность.

Минимальная оборотная мощность платформы

Стартовая сеть создает оборот, с которого платформа получает комиссию.

ИСХОДНЫЕ ПАРАМЕТРЫ

Операторы 3–5

Инструменты 10–20 / оператор

Оборот \$25K / месяц

МИНИМАЛЬНЫЙ СЦЕНАРИЙ

\$750K

оборот / месяц

$3 \times 10 \times \$25K$

РАСШИРЕННЫЙ СЦЕНАРИЙ

\$2.5M

оборот / месяц

$5 \times 20 \times \$25K$

КОМИССИОННАЯ ВЫРУЧКА / МЕСЯЦ

Комиссия

\$750K оборот

\$2,5M оборот

0,5%

\$3,750

\$12,500

1,0%

\$7,500

\$25,000

2,0%

\$15,000

\$50,000

Экономика усиливается качеством контроля

Рост выручки зависит от ставки, управляемости сети, лимитов, SLA и снижения ручных ошибок.

\$750K–\$2.5M

Месячный оборот
обработанный оборот

0,5–2%

Диапазон комиссии
зависит от модели клиента

\$3.7K–\$50K

Потенциал выручки
комиссия платформы / месяц

РЫЧАГИ РОСТА

- Рост сети
- Оптимизация лимитов
- API-интеграции
- Управление SLA

Рост платформы строится на сети и автоматизации

Новые операторы, мерчанты, инструменты, маршрутизация и аналитика расширяют емкость без ручного хаоса.



Масштабирование идет через сеть, автоматизацию и лимиты, а не через рост ручной нагрузки.

Прототип показывает ключевую бизнес-логику

Это не статичный макет: демо тестирует роли, операции, статусы, балансы, сценарии, споры и API-логику.

ТЕКУЩИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

- Роли админ, мерчант, оператор, финансы, поддержка
- Операции ордера, выплаты, реквизиты, статусы
- Финансы балансы, hold, комиссии, проводки
- Риски споры, апелляции, журнал аудита
- Интеграции API-ключи, webhooks, sandbox-сценарии
- Аналитика панель, отчеты, экономика продукта

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ

MVP+

Postgres, auth, роли, аудит, модель данных

Пилот

Интеграции, webhooks, SLA, финансовая отчетность

Масштаб

Маршрутизация, лимиты, риск-скоринг, расширенная аналитика

Сеть

Операторы, мерчанты, провайдеры, партнерские каналы

Цель: перейти от рабочего демо к масштабируемому B2B fintech-продукту.

Платформа упаковывает платежный поток в инфраструктуру

Понятная комиссия, растущий оборот, управляемые риски и рабочий демо-продукт.



Что требуется

Партнер или инвестор для пилота и масштабирования



Фокус пилота

Подтвердить оборот, комиссию, SLA и операционную модель



Следующий шаг

30–45 минут демо и согласование сценария запуска



Контроль



Прозрачность



Масштаб

Платформа превращает платежный поток в прозрачную, контролируруемую и масштабируемую инфраструктуру.

Запрос демо: fintech-demo-three.vercel.app